

**IL PERCORSO IDEALE DELL'IMPRESA ITALIANA
NEL PROCESSO DI INTERNAZIONALIZZAZIONE
VERSO GLI USA**

iuxteam
AVVOCATI & COMMERCIALISTI

L'ESPANSIONE SOCIETARIA NEGLI USA (Case Study)

- ⇒ SRL/SPA italiana con fatturato di Euro 5-10mil
- ⇒ Presenza italiana-europea del prodotto
- ⇒ Crescente domanda del prodotto negli USA
- ⇒ Attuali vendite sul mercato USA direttamente dall'Italia tramite agenti/distributori

2.Pianificazione preventiva italiana (cont)

- ➔ Strumenti finanziari diretti all'internazionalizzazione:
 - ✓ Individuazione dell'agevolazione
 - ✓ Iter

- ➔ Aspetti fiscali:
 - ✓ Nuove opportunità
 - ✓ Trattato Italia-USA contro la doppia imposizione
 - ✓ Imposizione sui dividendi e sulle plusvalenze
 - ✓ *Transfer Pricing Policy*

2.Pianificazione preventiva italiana (cont)

➔ Documentazione promozionale:

- ✓ Avvertenze
- ✓ Garanzia
- ✓ Esenzione/limitazione di responsabilità

➔ Conformità del prodotto agli standards tecnici, legali e di sicurezza USA

2.Pianificazione preventiva italiana (cont)

- ⇒ **Verifica circa l'utilizzo dei marchi e brevetti sul mercato USA**
- ⇒ **Localizzazione dell'investimento in USA**
- ⇒ **Assicurazioni, responsabilità da prodotto ed altri rischi**

2. Pianificazione preventiva USA

⇒ Pianificazione societaria

- ✓ Branch v. Sussidiaria
- ✓ Corp. – Inc. – Ltd.
- ✓ LLC

⇒ Costituzione della società

- ✓ Iter
- ✓ Organigramma sociale
- ✓ Bilancio

⇒ Aspetti contrattuali

- ✓ Distribuzione
- ✓ Agenzia
- ✓ L'affitto e/o l'acquisto di un immobile
- ✓ Licenza di marchio

⇒ Rapporti di lavoro

- ✓ Le procedure di assunzione di personale
- ✓ Dipendenti
- ✓ Visti

I NOSTRI RIFERIMENTI

iuxteam

AVOCATI & COMMERCIALISTI

Rag. Mario Fuzzi

Via San Vitale , 15
40125 Bologna

Tel 051 2964.911
Fax 051 222.976

segreteria@iuxteam.com

www.iuxteam.com